
D&B Hoovers

ALAKÍTSA AZ ÉRDEKLŐDÉST
JÖVEDELMEZŐ KAPCSOLATOKKÁ

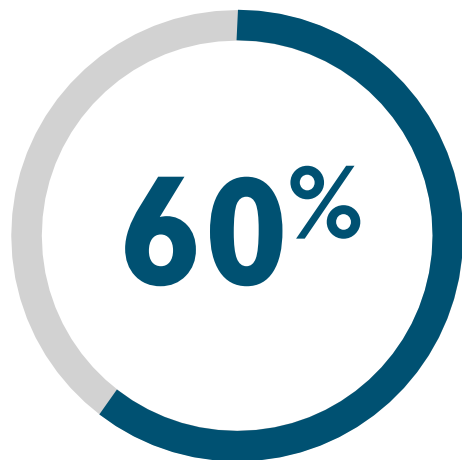


dun & bradstreet
SALES & MARKETING

CREDIT | SALES & MARKETING | SUPPLY & COMPLIANCE | MASTER DATA | ANALYTICS

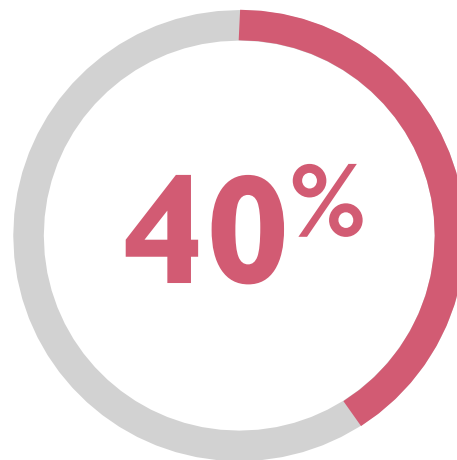
A B2B értékesítési és marketing szervezetek
soha nem látott változásokon mennek
keresztül

A NÖVEKEDÉS ÉRDEKÉBEN AZ ÉRTÉKESÍTÉSI ÉS MARKETING CSAPATOKNAK ÖSSZEhangoltan kell működniük az egész szervezetben belül



azon értékesítők aránya, akik megbízhatatlannak ítélik az általános adataikat.

– SiriusDecisions



azon megkérdezettek aránya, akik nem érzik úgy, hogy az értékesítési csapatok megfelelő ügyfélinformációkkal rendelkeznek .

– Dun & Bradstreet Customer Insights



azok aránya, akik a B2B értékesítők által gyűjtött érdeklődőkből tényleges vásárlókká válnak.

– Forrester

HASZNÁLJON MINŐSÉGI ADATOKAT STABIL ÜGYFÉLKAPCSOLATOK KIÉPÍTÉSÉHEZ, ÉS A VÁSÁRLÓVÁ VÁLÁS FOLYAMATÁNAK FELGYORSÍTÁSÁHOZ



Ismerje meg
a piacot



Azonosítsa a
legjobb vásárlókat



Találja meg
a döntéshozókat



Értse meg a
problémáikat



Foglalkozzon a valóban
ígéretes ügyfelekkel

A LEGJOBBAN TELJESÍTŐ VÁLLALATOK KIHASZNÁLJÁK AZ ADATOKBAN ÉS ANALITIKÁBAN REJLŐ LEHETŐSÉGEKET A NÖVEKEDÉSI ÜTEMÜK NÖVELÉSE ÉRDEKÉBEN

Hogyan érdemes a piacokat elemezni, hogy megtaláljuk a legjobb lehetőségeket vállalkozásunk számára?

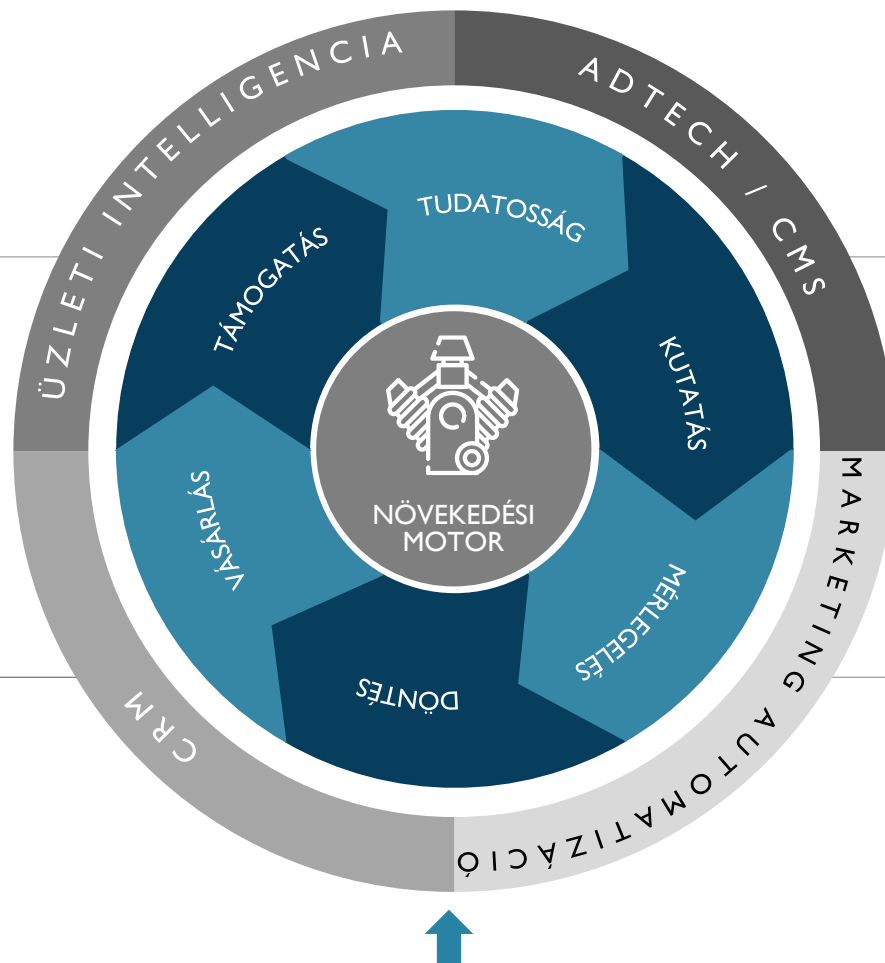


ELEMZÉS ÉS SZEGMENTÁLÁS

Hogyan tehetjük lehetővé az értékesítés számára az ideális piacokhoz való igazodást, a jobb keresési módszereket, és a gyorsabb üzletkötést?



AZ ÉRTÉKESÍTÉS NÖVELÉSE



Hogyan érdemes következetesen megcélozni a célközönseget különböző csatornákon keresztül?

TÖBBCSATORNÁS CÉLZÁS



Hogyan érdemes kezelni a megfelelő érdeklődőket és ügyfeleket a kereslet növelése érdekében?

ELKÖTELEZŐDÉS ÉS KAPCSOLATTARTÁS

ADATOK ÉS ANALITIKA

A D&B HOOVERS HOZZÁFÉRÉST BIZTOSÍT A DUN & BRADSTREET VILÁGSZÍNVONALÚ ÜZLETI INTELLIGENCIÁJÁHOZ



170M+

Üzleti nyilvántartás



30K

Forrás



190

Ország



5M

Napi frissítés



Dun & Bradstreet
D-U-N-S® Számok

A KIVÁLÓ ADATOK ÉS ELEMZÉSEK PÁRATLAN FUNKCIONALITÁSSAL TÖRTÉNŐ KOMBINÁLÁSA AZ ADATOKAT NAGYON SOK, NAGYON JÓL HASZNOSÍTHATÓ ÜZLETI MEGLÁTÁSSÁ ALAKÍTJA



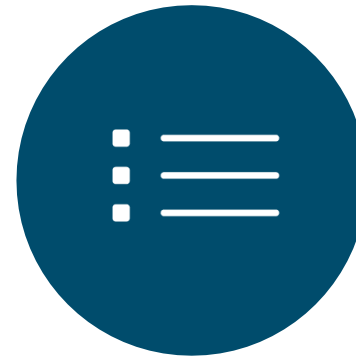
Conceptual
Search®



Business Signals®
és analitika



Ideal
Profiles®



Dynamic
SmartLists®



Irányítópultok és
riasztások

AZ INTUITÍV KEZELŐFELÜLETEN KERESZTÜL KÖNNYEDÉN HOZZÁFÉRHET A VÁLLALATI INTELLIGENCIÁHOZ ÉS INFORMÁCIÓKHOZ

Növelje az értékesítés termelékenységét, és készüljön fel jobban a lehetőségek kihasználására és megfelelő értékelésére

- Hozzáférés a nagy teljesítményű keresési és listaépítési képességekhez
- Használja ki az ügyfélfelügyelés és a valós idejű riasztások funkciókat
- Nyerjen betekintést a vállalati tevékenységekbe prediktív mutatókkal és átfogó kutatási jelentésekkel
- Azonosítsa a döntéshozókat
- Szerezze meg a versenyinformációkat
- Térképezze fel a vállalatláncok közti kapcsolatokat

D&B Hoovers Asztal Keresés és listakészítés Mentett keresések Listák Cégek keresése

General Motors Company
Detroit, Michigan, United States
+1-313-667-1500 - www.gm.com - Állami Anyavállalat - Központi irodák - Döntéshozói központ

Pénzügyi adatok: EUR

ALKALMAZOTTI LÉTSZÁM (EZ A LOKÁCIÓ) 43,487	ÜZLETI ÉV VÉGE 31-Dec-2020	ADDRESS 300 Renaissance Ctr. Ste L1 Detroit, Michigan, 48243-1403 United States Szélesség: 42.32965 Hosszúság: -83.040311
ALKALMAZOTTI LÉTSZÁM (MINDEN LOKÁCIÓ) 155,000	RESZÁMOLÓ PÉNZNEVE USD	
VÁLLALATI KAPCSOLÓDÁSOK 488 Cég	ÉVES ÁRBEVÉTEL 107,34B	
MŰKÖDIK GM (NYSE)	ESZKÖZÖK ÖSSZESEN 194,14B	
IPARÁG Motor Vehicle Manufacturing	PIACI ÉRTEK 66,34B	
FORTUNE 1000 HELYEZÉS 22	D-U-N-S-B SZÁM 83-244-7812	

TRIGGEREK
RIPORT CRUSH
RIPORT KÉSZÍTŐ OneStop
ÖSSZES KAPCSOLATTARTÓ 27.69K
KAPCSOLATTARTÓK A LOKÁCIÓN 10.31K
TRIGGEREK 1,196

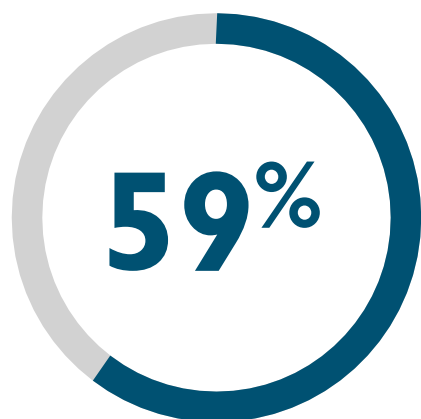
Cégösszefoglaló

Cég bemutatása

General Motors (GM), one of the world's largest auto manufacturers, makes and sells cars and trucks worldwide under well-known brands such as Buick, Cadillac, Chevrolet, and GMC. Business divisions GM North America and GM International handle the automotive end of the business while General Motors Financial Co. provides financing services. Looking toward the future of transportation, the company is investing in developing electric vehicles and autonomous vehicles. GM's biggest single market is the US, which accounts for about 85% of sales.

Forrás: D&B

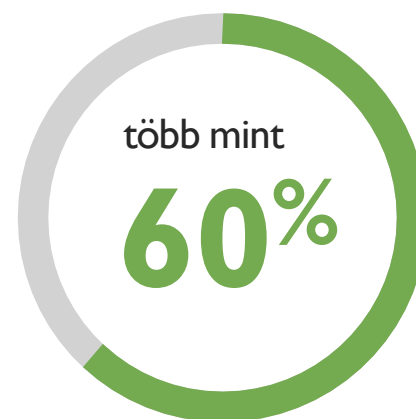
A FORTUNE 500 VÁLLALATOK 90%-A ÁLTAL ELISMERT DUN & BRADSTREET ÜGYFELEI JELENTŐS ÜZLETI ELŐNYÖKET ÉS NÖVEKEDÉST ÉRTEK EL



több érdeklődési csatorna
hozzásegíti az ügyfeleinket
az üzleti sikerek eléréséhez
– Fortune 500 Bank/TechValidate

3x

gyorsabb értékesítési
csatornák több értékesítési
lehetőséget eredményeznek
– Systems Integrator



növekedés a lezárt üzleti
tranzakciókban
– Fortune 500 Bank/TechValidate



átlagos bevételnövekedés
azokhoz a vállalatokhoz
képest, akik nem tartoznak
ügyfeleink közé
– D&B S&MS Gartner tanulmány

A D&B HOOVERS VILÁGSZÍNVONALÚ ADATOKKAL ÉS INNOVATÍV SZOLGÁLTATÁSOKKAL SEGÍTI ÖNT AZ ÉRDEKLŐDŐK HAGYOMÁNYOS KERESÉSÉTŐL AZ ÉRTÉKESÍTÉS FELGYORSÍTÁSA FELÉ

NÖVELJE GYORSAN
HATÉKONYSÁGÁT



ELŐZZE MEG
VERSENYTÁRSAIT



NÖVELJE AZ
ÉRTÉKESÍTÉS
HATÉKONYSÁGÁT



FOLYTASSON
MEGALAPOZOTTABB
MEGBESZÉLÉSEKET



KÖSZÖNJÜK