



dun & bradstreet
WORLDWIDE NETWORK



Még okosabb üzleti adatok, célzott stratégiai növekedés

Kockázatkezelési megoldások új generációja



Kihívások

Változások a kockázatkezelésben

Modern pénzügyi szervezetek szerepe változóban van

- A kockázatkezelési csapatnak az eddig megszokott feladatokon túl, az üzleti növekedéshez is hozzá kell járulnia.

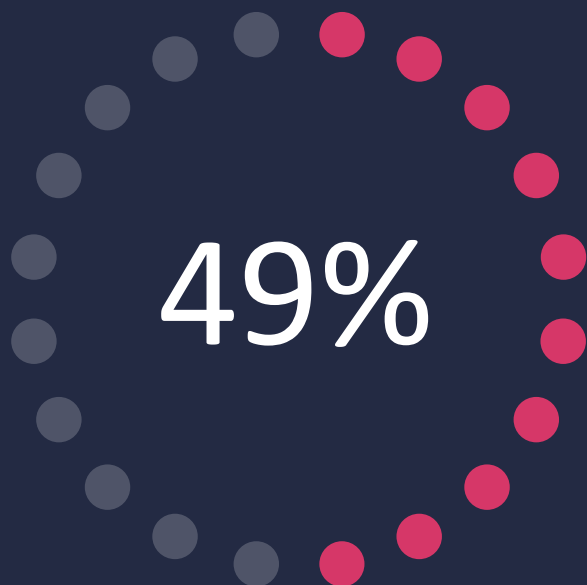
Hatékonyság

Üzleti növekedés

Cashflow
javítás

Összetettebb ügyfélportfóliók kialakítása és kezelése

- A vállalatoknak átfogó szemléletre és megközelítésre van szükségük a döntéshozatali folyamatokhoz, a kockázatkezeléshez, a komplex ügyfélportfóliók figyeléséhez és a riportok készítéséhez, a földrajzi elhelyezkedéstől függetlenül.



A megkérdezett vállalkozások közel fele számolt be arról, hogy bevételeik közel 50%-a külföldi értékesítésből származik



A megkérdezett vezérigazgatók közül ennyien vélik úgy, hogy a kockázatok mennyisége és komplexitása jelentősen megváltozott az elmúlt öt évben

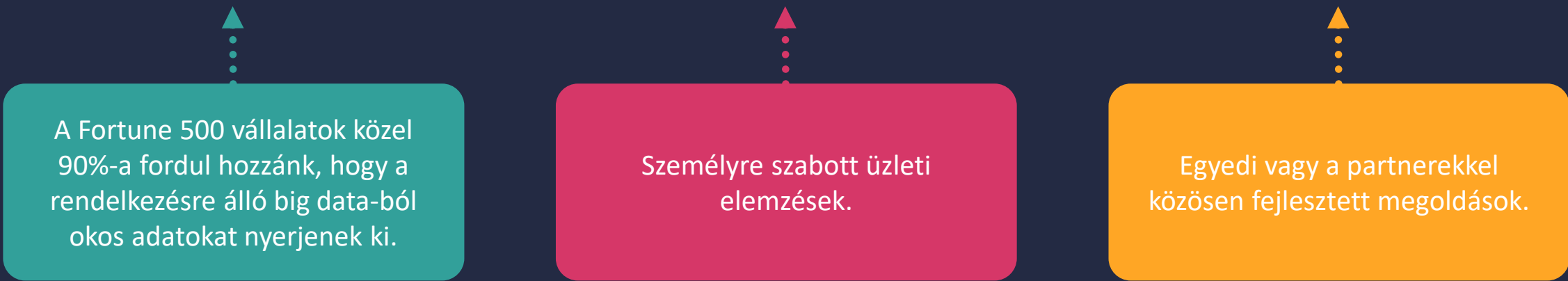
A group of four business professionals (three men and one woman) are sitting in a modern office environment, smiling and engaged in a discussion. They are dressed in business attire. The background shows office shelves with binders and a whiteboard with charts.

Küldetésünk

**Az üzleti kapcsolatokból származó nyereség
maximalizálása**

Miért a Bisnode és a Dun & Bradstreet?

- A világ legnagyobb kereskedelmi adatbázisa
- 30 000 globális adatforrás
- 5 millió frissítés naponta
- Az egyik legnagyobb, legpontosabb kontakt adatbázis
- Több mint 250 millió cégrekord
- Szabadalmaztatott DunsRight™ adatminőség-biztosítási folyamat



A Fortune 500 vállalatok közel 90%-a fordul hozzánk, hogy a rendelkezésre álló big data-ból okos adatokat nyerjenek ki.

Személyre szabott üzleti elemzések.

Egyedi vagy a partnerekkel közösen fejlesztett megoldások.

Mit mondana ügyfeleink?

76%

a megkérdezett szervezeteknek választotta a Dun & Bradstreet kockázatkezelési megoldásait a kockázati kitettség korlátozása és az értékesítési lehetőségek növelése érdekében.

Az értékesítést támogató pénzügy

53%

a vizsgált szervezeteknek csökkentette kintlévőségeit a Dun & Bradstreet megoldásaival.

Tőke- és kockázatkezelés

69%

a megkérdezett szervezeteknek 5%-ról több mint 25 %-ra javította az ajánlatból elért tényleges kifizetést a Dun & Bradstreet kockázatkezelési megoldásokkal.

Adatvezérelt vállalati növekedés



A válasz

Egy újgenerációs megoldás

A D&B Credit bemutatása

- Újgenerációs kockázatkezelés platform
- Testreszabható, fejlett kockázatértékelés
- Az iparág legmegbízhatóbb kontakt adatai és minősítése



ÜZLETI
NÖVEKEDÉS

Az értékesítést támogató pénzügy



HATÉKONYSÁG
Átláthatóságot támogató,
felhasználóbarát felület

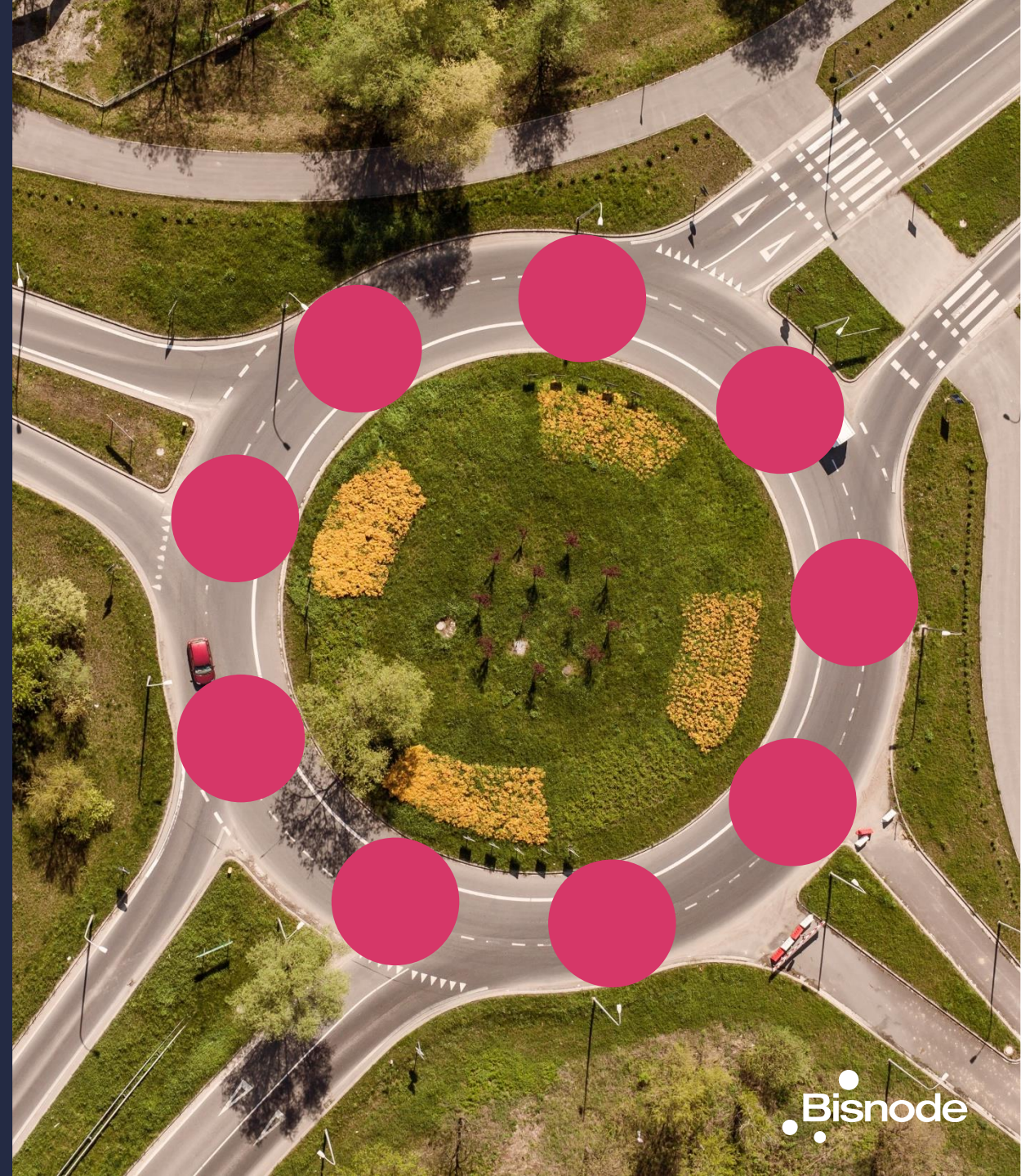


CASHFLOW
JAVÍTÁS

Hozza meg üzleti döntéseit okos
adatok alapján

Újgenerációs kockázatkezelési megoldás

- Teljes körű adatok a világ legnagyobb kereskedelmi adatbázisából – több mint 250 millió vállalati rekord – és integrált elemzésekből
- Összekapcsolható funkciók: kockázat értékelés, értesítések létrehozása (monitoring), portfólió szegmentálása
- Perszonalizálható diagramok és grafikonok, az elérhető legszéleskörűbb adattartalommal rendelkező riportok megtekintése
- Korlátlan címkézési lehetőség a pénzügyi kockázatok és üzleti lehetőségek hatékony beazonosításához
- Felhőalapú technológia révén gyorsabb riportmegtekintés
- Testreszabott portfóliókezelés, riportok és értesítések, annak érdekében, hogy Ön a legfontosabb üzleti kérdésekre



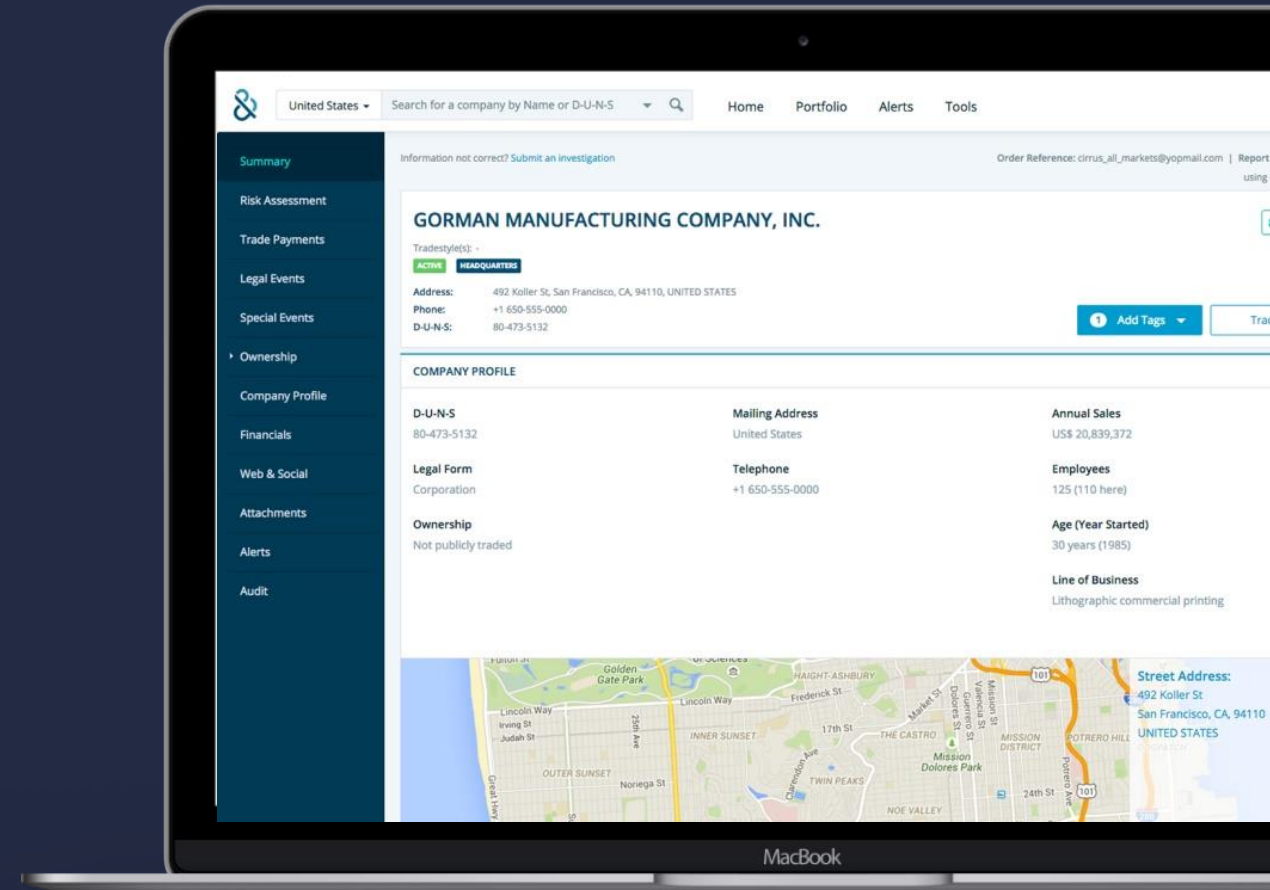
Mikor jött el a D&B Credit ideje?

Amennyiben...

Kockázatkezelési döntéseket kell hoznia

A D&B Credit a következőkkel segít Önnek a még hatékonyabb döntéshozatalban:

- Riportok, amelyekben az alapvető, összefoglaló adatoktól egyetlen kattintással eljuthat az átfogó elemzésekig
- Intelligens riport összefoglalók, szemléletes elemzések és score-ok
- Modern, egyszerű keresési és szűrési funkciók a cégek könnyű megtalálásához
- Riportokba integrált webes és közösségi hírek, valós idejű információk

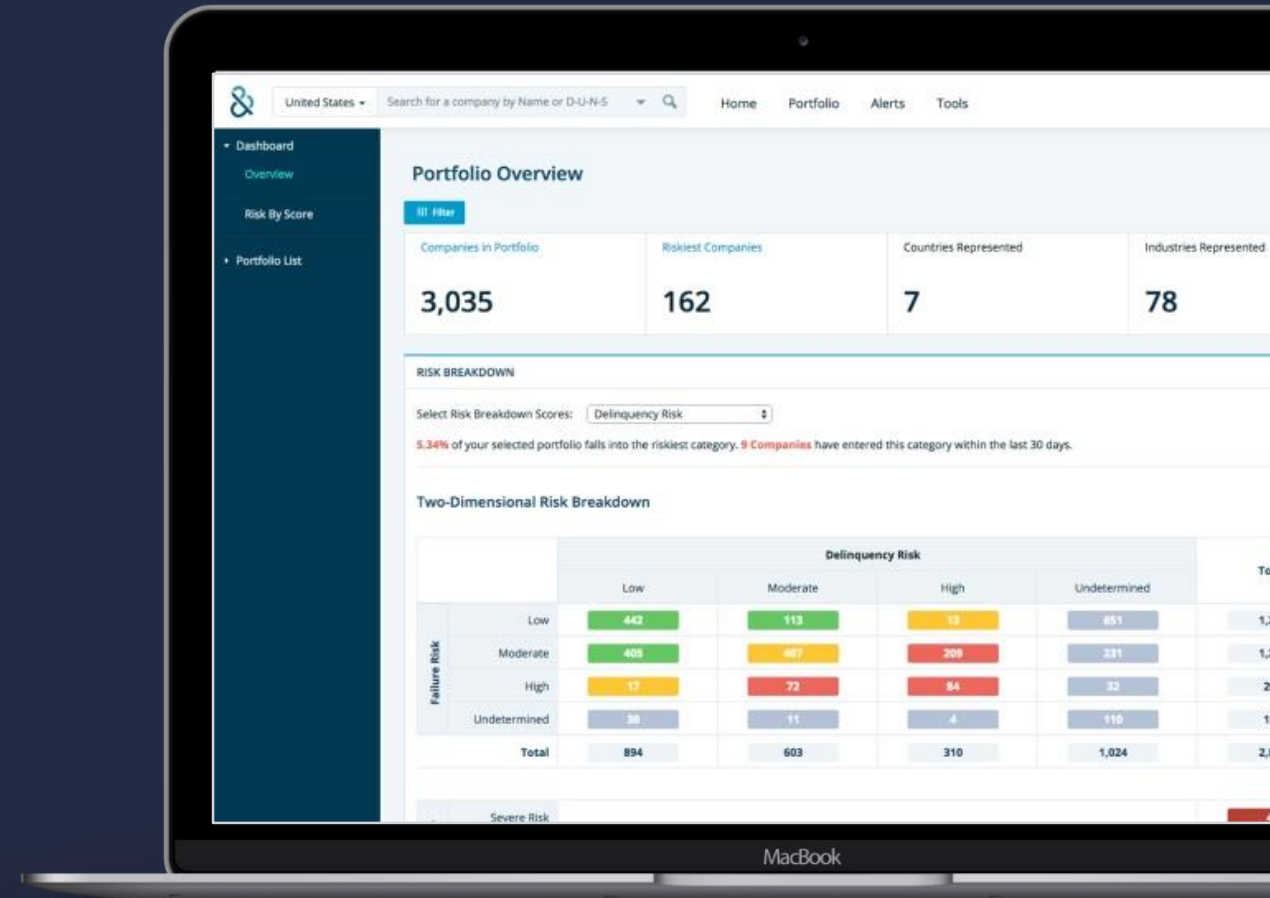


Amennyiben...

Kezel ügyfélportfóliót

A D&B Credit segít megérteni az ügyfélportfólióban rejlő összes kockázatot és lehetőséget:

- Világosan áttekinthető, testreszabható nézet, amely lehetővé teszi a portfólió szegmentálását a bevételi lehetőségek és a kockázatok azonosítása érdekében
- Analitikus nézetek, egyedileg összeállított kockázati definíciók, így a cashflow kezelésében stratégiai megközelítés alkalmazható



Amennyiben...

Figyeli ügyfélportfóliója kockázatait és lehetőségeit

A D&B Credit segít az üzleti növekedésben:

- Testreszabható értesítési profilok, amelyek segítenek meghatározni a kockázatokat és lehetőségeket a legfontosabb ügyfeleknél
- Napi frissítések e-mailben és kezelőpultokon keresztül, amelyekkel Ön és csapata könnyedén hozzáférhet a különféle értesítésekhez
- Értesítési előzmények összefoglalása a figyelésre beállított cégekhez
- A kezdőoldal áttekintést nyújt a közbelépést igénylő pénzügyi kockázatokról és a kiaknázatlan az üzleti lehetőségekről



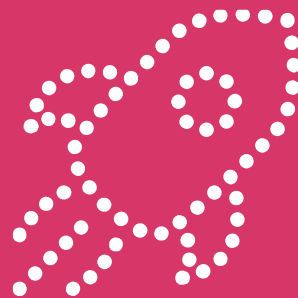
Modern pénzügyi szervezetek

Vezetői összefoglaló: D&B Credit



Üzleti növekedés

- Az értékesítést támogató pénzügy
 - További értékesítési és keresztértékesítési lehetőségek azonosítása a portfólióban



Hatékonyság

Együttműködés

- Erőforrás-hatékonyság - a „többet kevesebb” elv szerint



Cashflow javítás

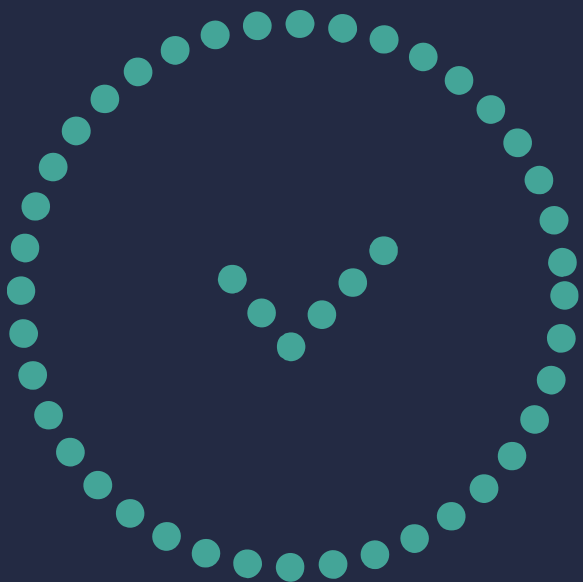
- Gyorsabb, megbízható kockázatkezelési döntések
- Hatékonyabb kintlévőség kezelés a portfólió fizetési szokások azonosításával

Előnyök

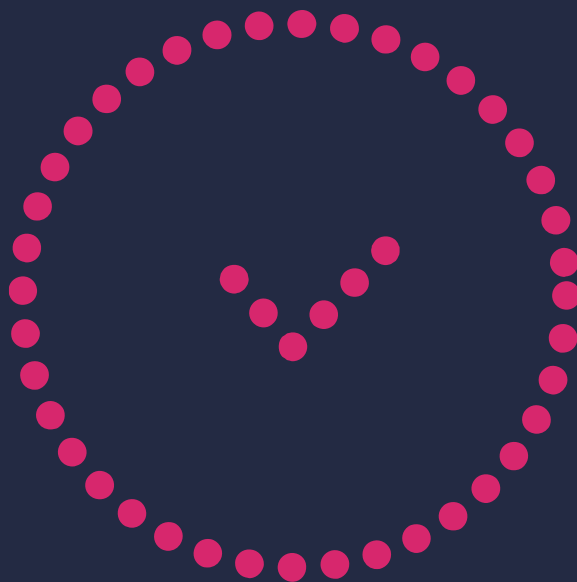
- Akár 15%-kal jobb DSO (kintlévőségek átlagos beszedési ideje) a Dun & Bradstreet szakértelmével.
- A keresztértékesítés és a további értékesítés javítása.
- Több idő a stratégiai döntésekre a megnövelt hatékonyságnak köszönhetően



Mi a legfontosabb szempont vállalkozása fejlesztéséhez?



Üzleti növekedés



Hatékonyság



Cashflow javítás



dun & bradstreet
WORLDWIDE NETWORK