D&B Optimizer per Salesforce

Rendete più forte la vostra organizzazione grazie a dati precisi e strategici in Salesforce



Accesso diretto a dati di qualità

Mantenere i dati aggiornati rappresenta una sfida continua per i team marketing e vendite. Salesforce stima infatti che il 91 percento dei dati CRM sia incompleto e che il 70 percento di questi dati vada perso ogni anno. Basato sul cloud dati Dun & Bradstreet, D&B Optimizer vi aiuta a incrementare le vendite, rendere più efficaci le vostre campagne e ridurre i costi associati a dati errati.

Ecco come funziona

D&B Optimizer si occupa al vostro posto di gestire costantemente la qualità dei dati all'interno dell'ambiente Salesforce. Consente alla vostra organizzazione di sfruttare con grinta la segmentazione del mercato, identificare gli obiettivi prioritari e creare un proficuo allineamento tra i comparti aziendali. Arricchendo automaticamente i record di lead e account, D&B Optimizer fornisce un accesso diretto e in tempo reale a dati di qualità, permettendovi di:



D&B Optimizer ha fatto miracoli per noi. Questa app non solo ha pulito e arricchito i nostri record di account, ma ci ha anche permesso di organizzarli gerarchicamente e gestire i duplicati.

- James Lines, Digital Media Specialist, Multisorb

- Identificare le opportunità di cross-selling e upselling, fornendo visibilità su rapporti di partecipazione societaria e alberi genealogici
- Accelerare la crescita gestendo i clienti per grado di priorità, sulla base di 80 campi di informazioni avanzate
- Aumentare la produttività delle vendite eliminando i tempi persi per l'inserimento manuale dei dati
- Visualizzare i segmenti chiave di business tramite dashboard affidabili, che consentono analisi di mercato più efficaci
- Stabilire regole per acquisire dati in modo flessibile, mediante il matching o il confronto side-byside di DUNSRight™



Garantire la bonifica continua dei dati

Disporre di dati veritieri da un'unica fonte, migliorare l'allineamento in Salesforce e la sua efficienza



Arricchire i dati in tempo reale

Assicurare che tutti i record contengano i principali dati firmografici, di business intelligence e le relazioni gerarchiche in modo accurato



Migliorare analisi e vi-

Le dashboard dinamiche vi consentono di analizzare gli account in base a fatturato, settore, numero di collaboratori e posizione geografica



Gestire le identità aziendali con il cloud dati Dun & Bradstreet

D&B Optimizer per Salesforce fornisce l'accesso al cloud dati Dun & Bradstreet, che comprende oltre 330 milioni di record aziendali globali, provenienti da decine di migliaia di fonti e aggiornati 5 milioni di volte al giorno. Questi dati e le dashboard dinamiche vi permetteranno di:

Comprendere l'integrità dei vostri dati

Ottenete una rapida panoramica dell'integrità dei dati tramite dashboard di gestione dinamica.

Scoprire nuove opportunità

Individuate i rapporti di partecipazione societaria per rivelare opportunità di cross-selling e upselling ai vostri venditori.

Identificare i duplicati

Sfruttate la potenza del numero Dun & Bradstreet D-U-N-S® per individuare i record di dati ridondanti.

Contrassegnare le aziende inattive

Siate sempre aggiornati in merito alle aziende inattive grazie a indicatori proprietari.



buns	ACCOUNT NAME T	BILLING ADDRESS	Wester bries	PARENT NAME	Action 6
206472621	4 Second Medical Control	Ortord Health Contro Capestrome Blad. WARRESTON, WAZ SAIR, ROANCE	772101043	DIGUIANE	/Dist.
214003806	AND DESCRIPTION OF STREET	Klime Kolvito Ibr. 6, Söremeda, 99010, GERMANN	332023398	AAE ISE Ansgemus Cresil	CHEATS AND LITTLE
31×203609	AVB TEE Amagement Ground	Käthe-Robyli-Str & Sämmenta, 99635 Germany	355023995	AAB ISSE Anageroov Orton	CHEATE AND LINK
815786293	Abbell Smith & Co. 85	Manifrance Berg 2, Westadon, 65005, Germany	J14713645	According Onton	CHIATE AND LINE
515796290	ABSORT GHORT & Co. KG	Max-Planckring 2, Westesten, 65205, Germany	314715845	Apont Holding Circles	CREATE AND LINE
H323H0200	About Yestube States/Herts Deutschand Gratie	Max-Funck-Ring 2, Westpaden, 65005, GERMANN	313796299	ACCES (500 H)	1208
113153000	Astronois Arlatton Deciments	Fughateres 1/3, Hammurg, 22325,	868343622	CATS Cleaning and AirCreft . Sectorical Services despired.	CHEATE





Automatizzare la gestione dei dati direttamente in Salesforce

Gli account duplicati creano confusione e perdite di tempo per gli utenti del CRM. Spesso vengono creati per errore o quando vengono combinate più istanze CRM. D&B Optimizer vi aiuta a consolidare in modo semplice gli account duplicati.

Selezionare tutti i duplicati

Selezionate i duplicati esistenti per una stessa entità in Salesforce.

Consolidare i duplicati

Selezionate un record principale e incorporate tutti gli oggetti correlati presenti nei duplicati.

Eliminare i dati errati

Disporrete di una visione globale su clienti chiave e potenziali clienti, per un targeting migliore e una maggiore produttività.

1		1226 0 2000 200		11/2			
	Northwest Cosmetic Surgery	20 Knight Street, LIVERPOOL, L1 905, UK	0	0	0	7/10/2019	9/5/2018
8	Northwest Cosmetic Surgery	22 Knight Street, LIVERPOOL, L1 905, UK	0	0	a	7/10/2018	9/5/2018
2	Northwest Cosmetic Surgery	28 Knight Street, LIVERPOOL, L1 905, UK	6	ò	0	7/10/2018	9/5/2018
9	Northwest Cosmetic Surgery	26 Knight Street, LIVERPOOL, LI 9DS, UK	0	0	0	7/10/2018	9/5/2018
8	Northwest Cosmetic Surgery	27 Knight Street, LIVERPOOL, L1 905, UK	0	0	0	7/10/2018	9/5/2018
9	Northwest Cosmetic Surgery	28 Knight Street, LTVERPOOL, LT 905, UK	0	0	0	7/10/2018	9/5/2018
2	Northwest Cosmetic Surgery	29 Knight Street, LIVERPOOL, L1 905, UK	0	0	0	7/10/2010	9/5/2018
2	Northwest Cosmetic Surgery	35 Knight Street, LIVERPOOL, L1 905, UK	0	0	0	7/10/2018	9/5/2018





Lo strumento preferito dei clienti di Data.com

Come unico fornitore di dati commerciali di Data.com, Dun & Bradstreet continua a collaborare con Salesforce tramite AppExchange e Lightning Data per offrire efficaci alternative a Clean e Prospector. Abbiamo illustrato gli aspetti principali di D&B Optimzier per Salesforce, l'alternativa a Data.com Clean; ora desideriamo presentarvi D&B Hoovers, il sostituto di Data.com Prospector.

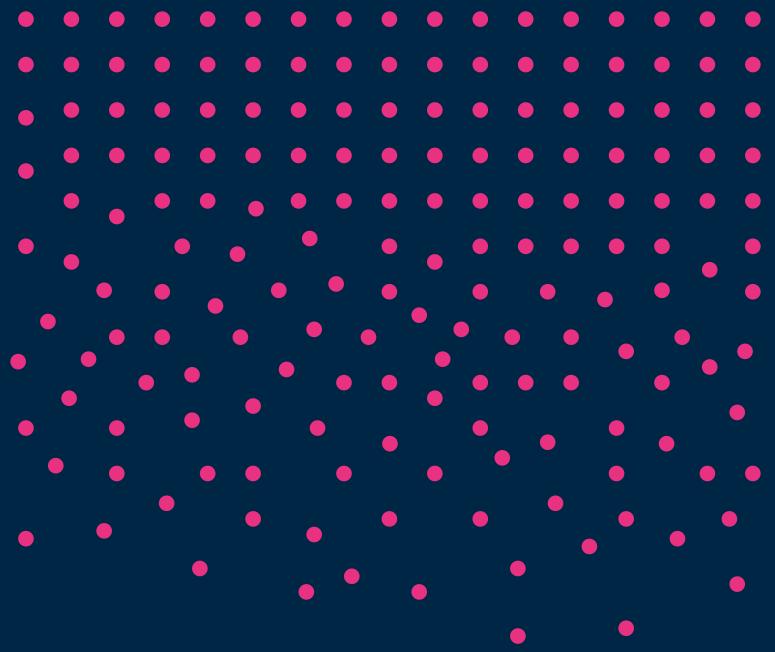
D&B Hoovers è una soluzione di Sales Intelligence senza precedenti, che offre dati di contatto e aziendali di prim'ordine oltre a nuove potenti funzionalità per la prospezione. I nostri profili aziendali QuickView incorporati trasformano la vostra istanza Salesforce in una potente risorsa per la prospezione B2B e la gestione degli account: i vostri team possono così concludere trattative in modo più efficace invece di dedicarsi alla ricerca delle informazioni. Che stiate approcciando Dun & Bradstreet e Data.com per la prima volta o siate già clienti, le nostre soluzioni forniscono una transizione graduale da Data.com, aiutandovi al contempo a raggiungere i vostri obiettivi.

Orientare le vendite con cognizione è fondamentale

D&B Optimizer per Salesforce vi offre la chiarezza e la coerenza necessarie per dirigere con sicurezza le iniziative di vendita e marketing, abbinando i record che sono più preziosi per il vostro business, fornendovi un'unica fonte di dati veritieri e migliorando così l'allineamento in Salesforce e la sua efficienza. Date valore ai vostri dati con D&B Optimizer per Salesforce.







dun & bradstreet

Dun & Bradstreet, the global leader in commercial data and analytics, enables companies around the world to improve their business performance. Dun & Bradstreet's Data Cloud fuels solutions and delivers insights that empower customers to accelerate revenue, lower cost, mitigate risk, and transform their businesses. Since 1841, companies of every size have relied on Dun & Bradstreet to help them manage risk and reveal opportunity.

© Dun & Bradstreet, Inc. 2020. All rights reserved.



Bisnode, un'azienda leader nel settore dei dati e delle analisi progressive, sta costruendo un futuro più luminoso utilizzando dati intelligenti e statistiche. Vantiamo più di 2100 collaboratori motivati e curiosi che collaborano in 19 paesi per prevedere in anticipo le azioni strategiche, offrire spunti straordinari e proporre soluzioni innovative per gli annosi problemi dei nostri clienti.

Per ulteriori informazioni visitate il sito www.bisnodegroup.com.