



BROŠURA

D&B Hoovers

Ubrzajte put od potencijalnog
do profitabilnog odnosa



Prodaja u najvećoj brzini

Jeste li znali da u prosjeku kupac primi 20 prodajnih poziva? Tjedno, naravno. Kako se možete istaknuti? Mi ćemo vam reći kako: pomoću pravovremenosti i relevantnosti – i uz pomoć rješenja D&B Hoovers.

Brža prodaja potiče rast

Brža prodaja zahtijeva usklađenost prodajnog tima i tima za marketing kad je riječ o ubrzavanju puta koji kupac prolazi, unakrsne prodaje i povećanja prodaje postojećih klijenata te u izgradnji snažnih odnosa s kupcem.

Kako bi to činile učinkovito, organizacije trebaju:

1. Ciljati klijente podacima
2. Skratiti i pojednostavniti put koji kupac prolazi
3. Komunicirati na relevantan i uvjerljiv način

Kad vaši prodavatelji imaju pristup sistematiziranom pregledu informacija o potencijalnim kupcima, ukupnom tržištu i konkurenciji, njihovi razgovori bit će relevantniji i imati veći učinak.

Nažalost, nakon anketiranja stotina stručnjaka za B2B marketing, otkrili smo da gotovo 40 % stručnjaka smatra da njihovi prodajni timovi nemaju odgovarajuće informacije o klijentima kako bi vodili smisleni razgovor s potencijalnim i postojećim klijentima. D&B Hoovers vam može pomoći da uklonite tu barijeru i ubrzate put od potencijalnog do profitabilnog odnosa pomoću učinkovite upotrebe podataka i analitike.

Identificirajte najbolje prilike

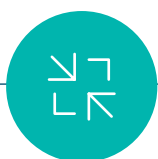
D&B Hoovers upotrebljava najveću komercijalnu bazu podataka na svijetu i profinjenu analitiku kako bismo vam osigurali rješenje puno uvida za bržu prodaju. Omogućavamo stručnjacima za B2B prodaju i marketing bržu prodaju, veću aktivnost izlaska na tržište i veći globalni rast poslovanja. D&B Hoovers upotrebljava najbolje podatke o poduzećima i inovativne analitičke značajke kako bismo osigurali najbolje obuhvaćanje dubokim uvidima.

Svojim intuitivnim korisničkim iskustvom ovo rješenje pomaže vam da:

- brzo izgradite prodajni kanal pametnijim ciljanjem zahvaljujući dinamičnim kapacitetima pretraživanja i sastavljanju sveobuhvatnih popisa
- nastavite biti ispred konkurencije zahvaljujući upozorenjima i obavijestima u stvarnom vremenu o poslovnim, društvenim i digitalnim događajima
- povećate produktivnost prodaje besprijekornom integracijom u platforme za upravljanje odnosa s klijentima (CRM)
- vodite informiranije razgovore zahvaljujući analizama i uvidima o ciljnim društvima i kontaktima

Pomažemo vam da rastete

D&B Hoovers upotrebljava više od 135 milijuna poslovnih evidencija iz 30 000 izvora u 190 zemalja koje se ažuriraju 5 milijuna puta na dan u okviru intuitivnog i dinamičnog korisničkog sučelja kako bismo pomogli klijentima da svojim prodavateljima daju najbolje podatke za interakciju.



BOLJA STRATEGIJA CILJANJA PODACIMA

Pružite ključne podatke tijekom interakcije kako bi svaki razgovor imao učinak i bio relevantan.

→ Vodeći kontaktni podaci u industriji o više od 70 milijuna stručnjaka i urednički uvidi o više od 40 000 vodećih društava i 1000 grana industrije



INFORMIRANIJI RAZGOVORI

Pružite prodavateljima intuitivno i dinamično korisničko sučelje kako bi im prilagodljivi podaci bili brzo dostupni.

→ Upozorenja, signali i mogućnosti profiliranja upotrebljavaju strukturane podatke (npr. kodekse industrije i adrese) i nestrukturirane podatke (npr. društvene podatke i analitička izvješća)



VEĆA PRODUKTIVNOST PRODAJE

Učinkovito identificirajte najvrjednije potencijalne klijente i učinkovito komunicirajte s njima na nekoliko kanala.

→ Integracija s najvažnijim sustavima koje vaši timovi upotrebljavaju svaki dan, uključujući sustave SFDC, Dynamics, Marketo, i Eloqua, te s lokalnim sustavima koje upotrebljavaju brojna društva



	D&B Hoovers Istraži Osnovno istraživanje i sastavljanje popisa	D&B Hoovers Usredotoči se Akcije za mala i srednja do velika poduzeća koja zahtijevaju temeljitije istraživanje i ciljanje	D&B Hoovers Predvidi Za svakoga tko želi potpunosti iskoristitiprediktivne indikatore ili tko ima veće zahtjeve u pogledu podatka
Globalna baza podataka	✓	✓	✓
Značajke			
Sastavljanje popisa s više od 175 filtara za segmentaciju	✓	✓	✓
Pretraživanje sadržaja web-mjesta	✓	✓	✓
Pretraživanje ključnih riječi	✓	✓	✓
Konceptualno pretraživanje Conceptual Search	✓	✓	✓
Neprestano ažuriranje pametnih popisa SmartLists	✓	✓	✓
Sažetak o društvu	✓	✓	✓
Standardni kontakti	✓	✓	✓
Matrica odluke za kontakte	✓	✓	✓
Strateške inicijative	✓	✓	✓
Konkurenti	✓	✓	✓
Društva iz industrije	✓	✓	✓
Najbliža društva	✓	✓	✓
Novi i značajni razvoj	✓	✓	✓
Signali	✓	✓	✓
Godišnja izvješća		✓	✓
SEC dokumenti		✓	✓
SWOT		✓	✓
Snimanje izvješća za industriju (i PDF)		✓	✓
Izveštaj o dobiti		✓	✓
Bilanca		✓	✓
Novčani tok		✓	✓
Korporativno obiteljsko stablo		✓	✓
Savršeni profili			✓
Poslovni signali			✓
Upute u proizvodu	✓	✓	✓
Dostupni paketi			
Poslovni ugovori	✓	✓	✓
Tehnološka CRUSH izvješća		✓	✓
Podaci o namjeri društva Bombora		✓	✓
Integracija CRM-a/MAP-a		✓	✓
Upravljačke ploče / administrator		✓	✓

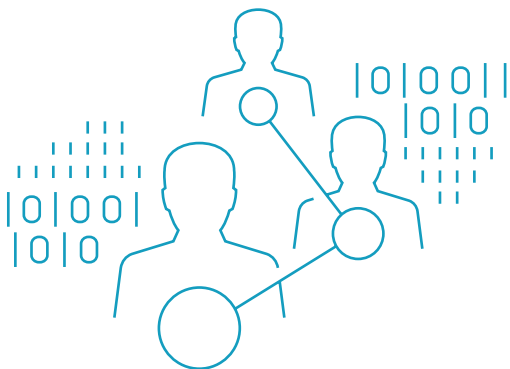
Od potencijalnog klijenta...

D&B Hoovers upotrebljava najbolje podatke o društvima i inovativne analitičke značajke kako bismo vam pomogli identificirati najrelevantnije prodajne prilike i brže ugovarati poslove.

Uz naše značajke, od konceptualnog pretraživanja Conceptual Search® s mogućnostima prirodnog jezika do pametnih popisa SmartLists® koji se dinamično obnavljaju, popis potencijalnih klijenata uvijek će vam biti nadohvat ruke.

→ Neovisno o tome tražite li potencijalne klijente, upravljate li klijentima ili istražujete društva, D&B Hoovers pomaže vam da postignete bolje razumijevanje pomoću detaljnih profila društava.

Bolje se pripremite za interakciju i procjenu zahvaljujući upozorenjima o signalima u stvarnom vremenu, novostima, prediktivnim indikatorima i opsežnim izvješćima o istraživanjima, uključujući sve od SWOT-a do konkurentnih podataka.





...do profitabilnog odnosa

Dopustite nam da vam pomognemo
usmjeriti pozornost na podatke koji su
vam važni kako biste mogli identificirati
najbolje prilike, učinkovitije komunicirati i
brže ugovarati poslove.



O DRUŠTVU DUN & BRADSTREET

Dun & Bradstreet, globalni predvodnik u području podataka i analitike, omogućuje društvima u cijelom svijetu da unaprijede donošenje odluka i učinkovitost svojeg poslovanja. Podatkovni oblak društva Dun & Bradstreet stvara rješenja i pruža uvid u podatke na temelju kojih klijenti mogu ubrzati rast prihoda, smanjiti troškove, ublažiti rizike i transformirati svoje poslovanje. Društvo Dun & Bradstreet od 1841. pruža potporu društvima svih veličina pri upravljanju rizikom i otkrivanju novih prilika.

dnb.com/hr-hr/